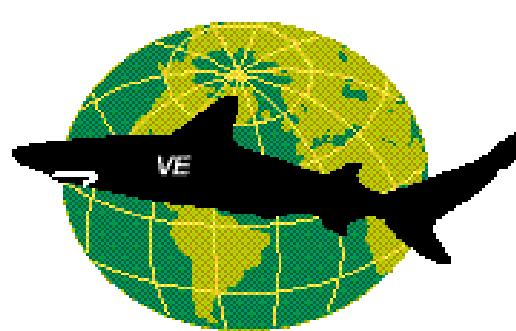


ZAKAJ DIGITALNA PREOBRAZBA POSLOVANJA?

Prof. dr. Andrej Kovačič, EF, Ljubljana

Digitalna globalizacija?

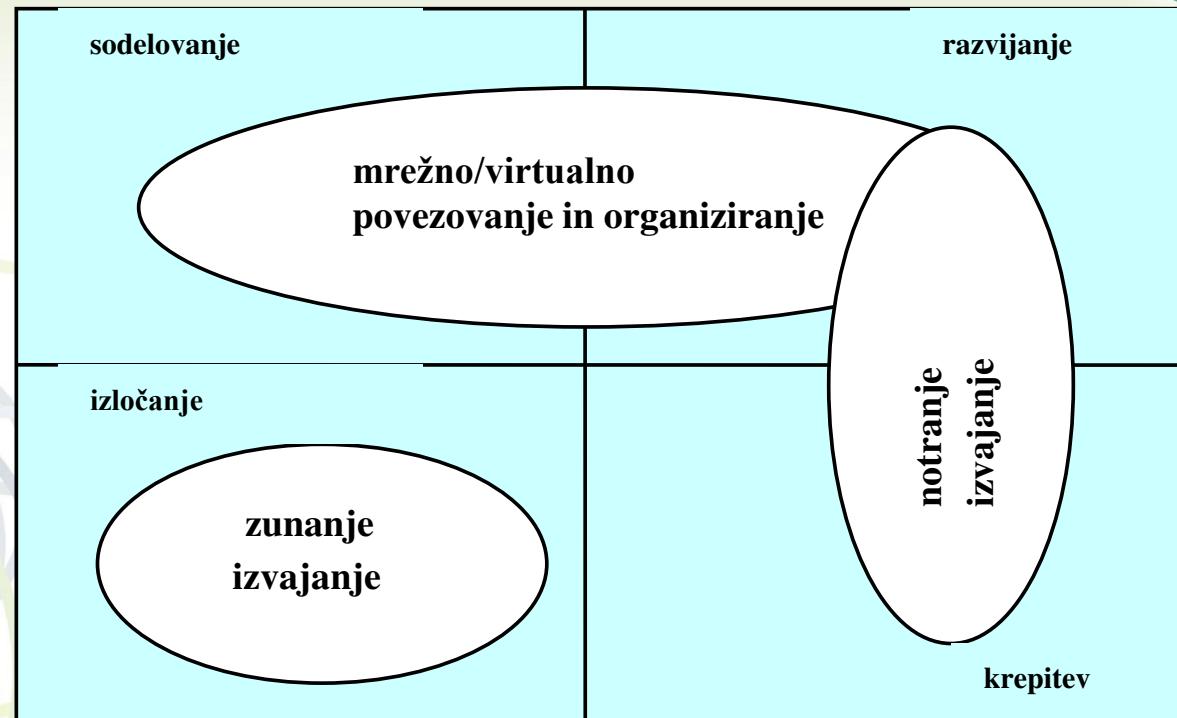
- deregulacija trgov,
neoliberalizem in novi
(plenilski) poslovni modeli, ...
- razvoj informacijske tehnologije
in globalizacija telekomunikacij
(digitalizacija),
- prost pretok ljudi, znanja in
kapitala,
- geopolitična realnost ...



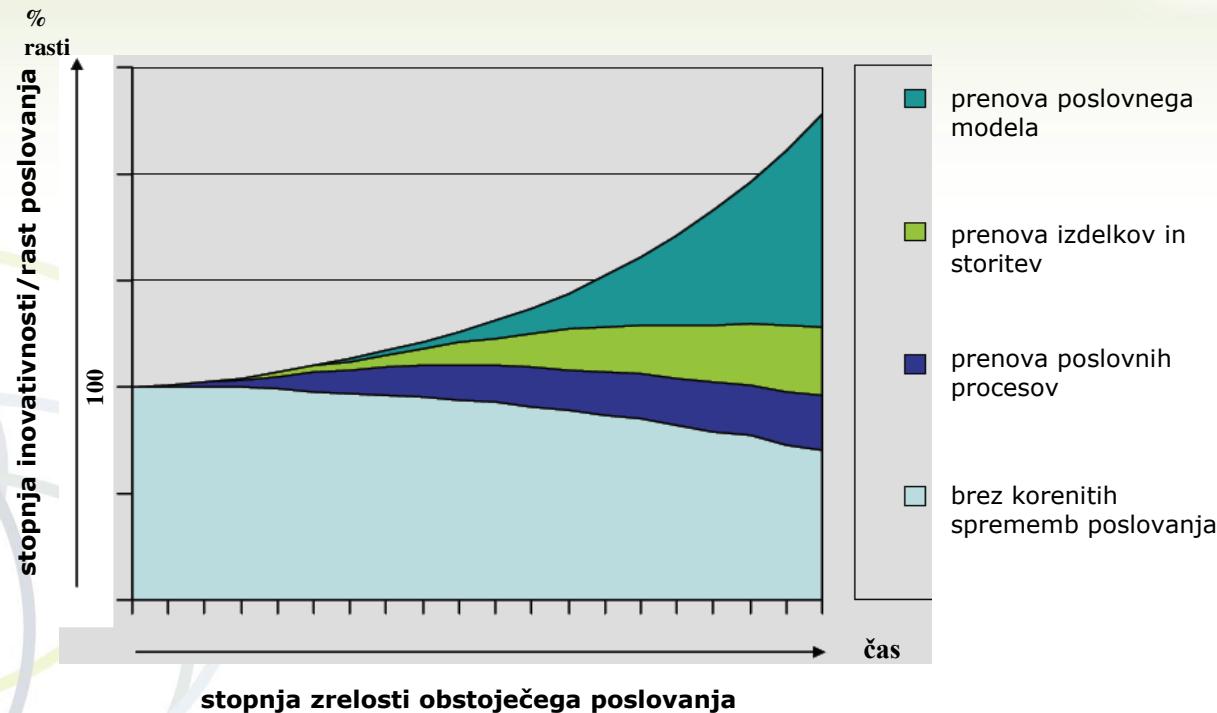
- pripravljenost na spremembe, hitrost in
agilnost
- usmeritev v ključne kompetence in
procese
- povezovanje na osnovi ključnih
kompetenc
- inovativnost, usmeritev k potrebam
kupcev, sprotno prilagajanje proizvodov ..

zahtevajo
prenovo
poslovnega
modela

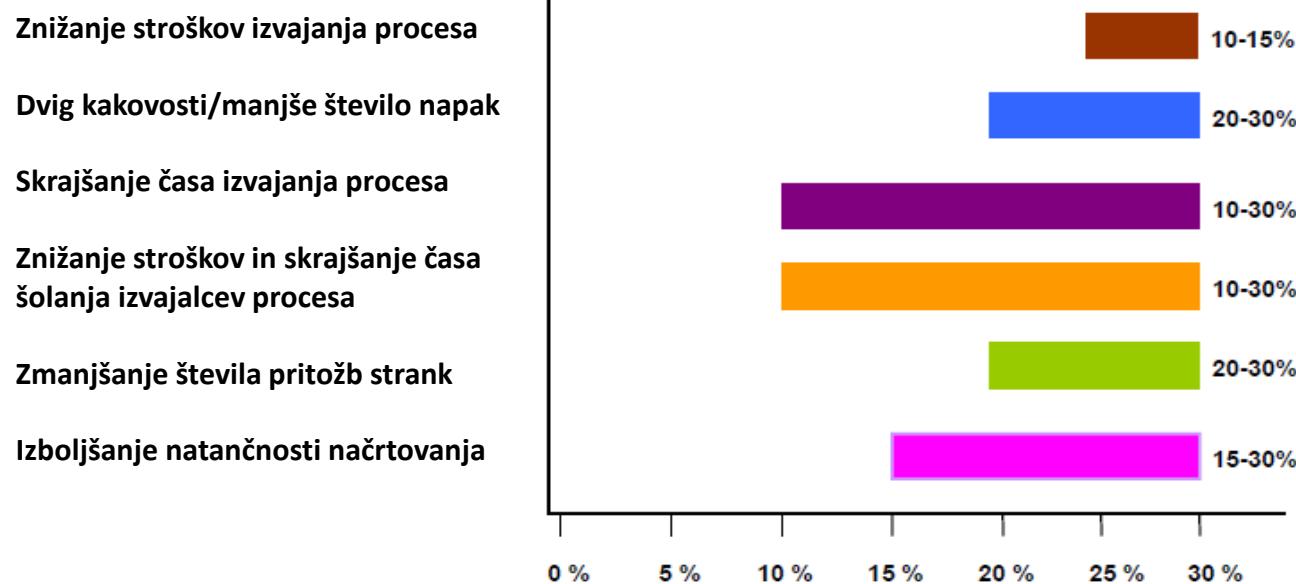
Strategija podjetja v informacijski dobi



Učinek prenove na poslovno uspešnost



Koristi uvedbe menedžmenta poslovnih procesov (MPP)



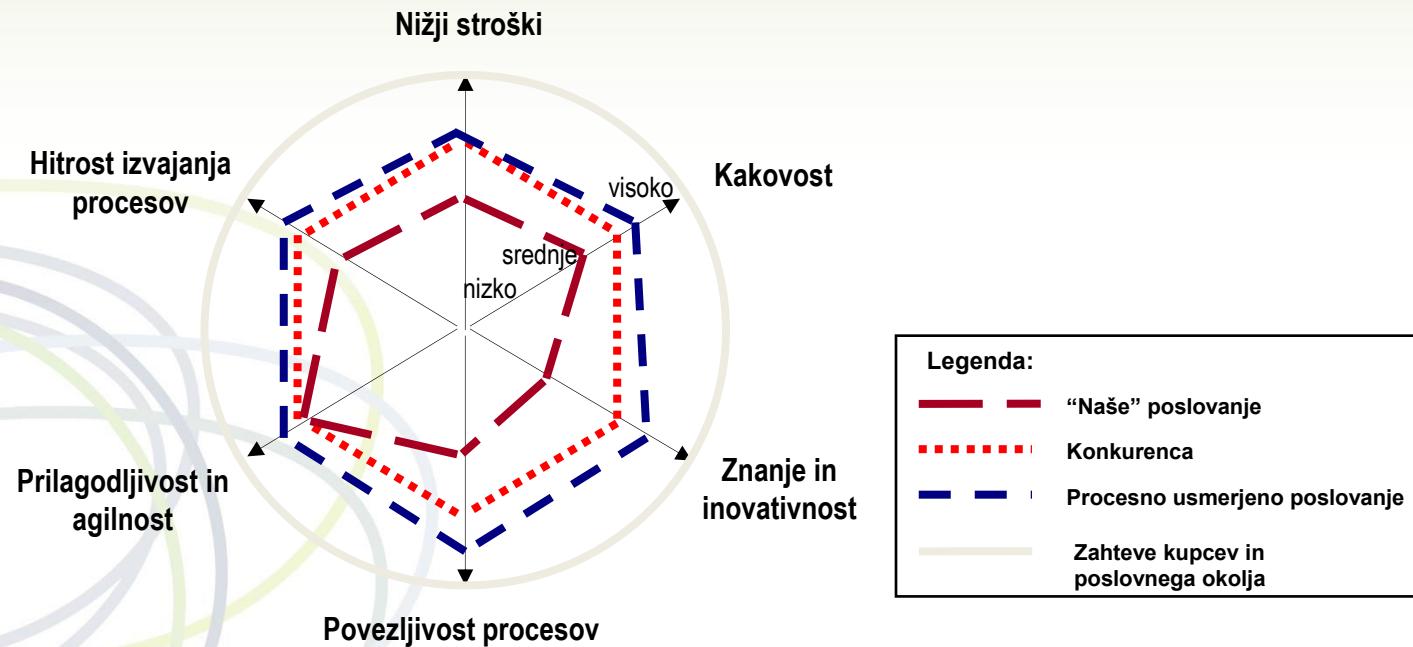
Vir: The Economist, 2012

Menedžment digitalne preobrazbe poslovanja

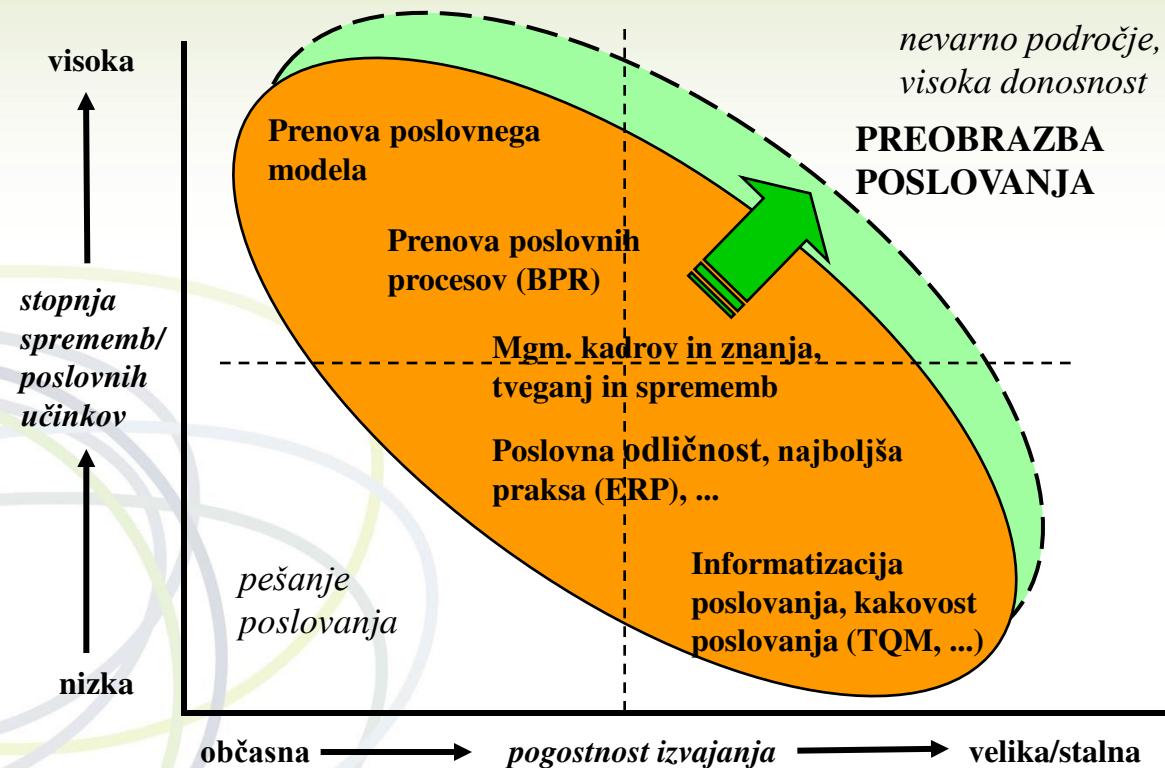
(Business Transformation Management, Enterprise Transformation Management, Digital Business Transformation ...)

- Spreminjanje *poslovnega modela*, ki se osredotoča na **uspešnost** oz. na uporabo digitalne tehnologije pri izboljševanju značilnosti, ki vplivajo na poslovanje organizacije: potrebe trgov, prodajni pogoji, blagovne znamke in potrebe strank (ali delamo prave stvari ?).
- Spreminjanje *procesnega modela* se osredotoča na **učinkovitost** izvajanja poslovnih procesov, ki naj potekajo hitreje, z nižjimi stroški in kakovostnejše od konkurence (ali delamo stvari na pravi način?).

Kako z digitalno preobrazbo do konkurenčne prednosti?

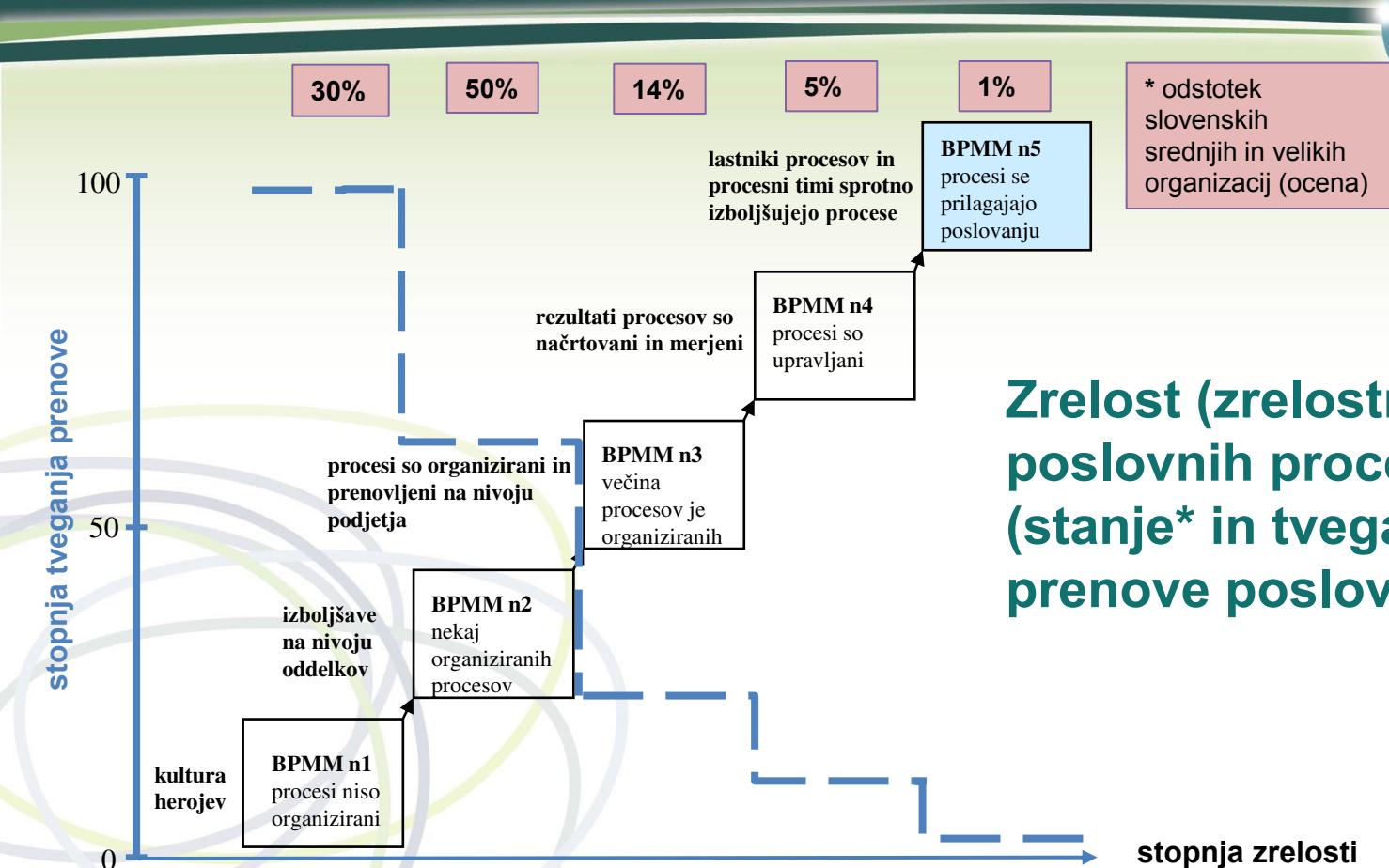


Menedžment digitalne preobrazbe poslovanja (Digital Business Transformation)



7. KONFERENCA KOMUNALNEGA GOSPODARSTVA

2017

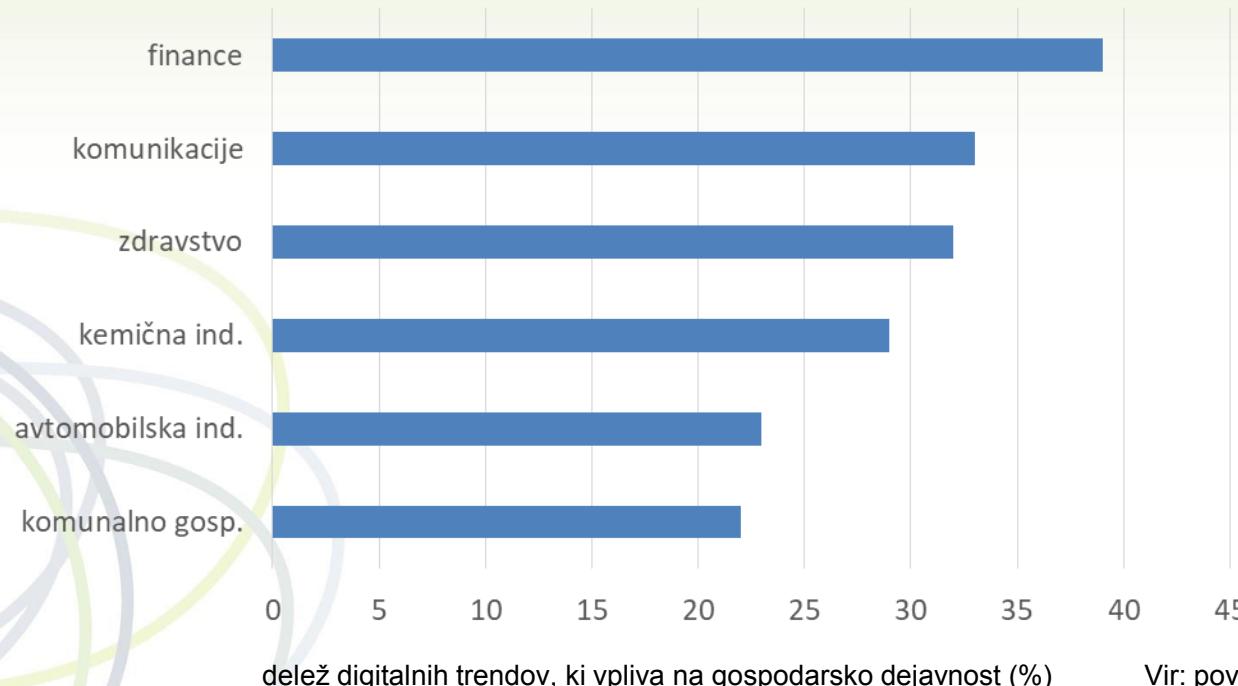


Zrelost (zrelostni model) poslovnih procesov v SLO (stanje* in tveganja digitalne prenove poslovanja)

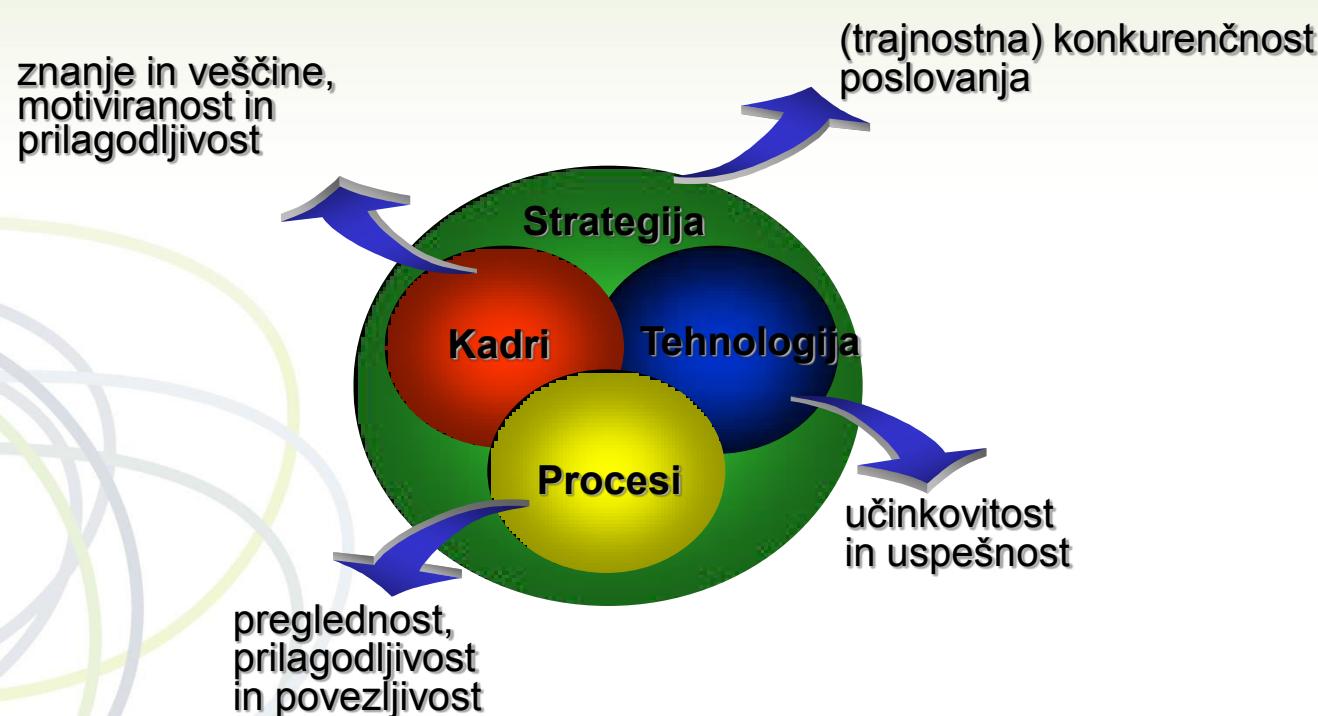
MENEDŽMENT DIGITALNE PREOBRAZBE POSLOVANJA – viri težav v SLO

- prevladujoča funkcionalna organiziranost in miselnost (“kultura stroškov”),
- (ne)ustreznost ali kvalificiranost naročnika projekta,
- (ne)opredeljenost poslovne strategije in poslovnega modela,
- (ne)prevzemanje vodenja projekta in tveganj s strani vrhnjega menedžmenta,
- (ne)razvitost procesne usmerjenosti in MPP ter dejanske vloge (opolnomočenj) lastnikov (direktorjev) procesov,
- (ne)razvitost procesnega kontrolinga ter sprotnega spremljanja učinkovitosti in uspešnosti poslovanja,
- položaj in vloga službe za informatiko oz. informatizacijo procesov,
- uporabljeni metodološki pristop k MPP in zanašanje na “najboljšo” prakso ponudnikov programskega rešitev (ERP, e-zdravje ...),
- (ne)ustreznost sistema javnega naročanja na področju inovativnih rešitev in storitev (predkomercialno naročanje?)

Priložnosti oz. vplivnost digitalizacije po dejavnostih



Ključni dejavniki prenove poslovanja in njihovi cilji



7. KONFERENCA KOMUNALNEGA GOSPODARSTVA

Ključni elementi digitalne preobrazbe

Izkušnja
stranke

Poslovni
procesi

Poslovni
model

Razumevanje strank

- Segmentacija strank
- Poznavanje znanja družbe

Informatizacija procesov

- Izboljšanje učinkovitosti
- Nove funkcionalnosti

Digitalno obogateno poslovanje

- Širitev produktov in storitev
- Prehod iz fizičnega v digitalni svet

Rast prodaje

- Prodaja informacijskih storitev
- Napovedno trženje
- Optimiziran proces pridobivanja strank

Nove možnosti zaposlenih

- Širša in hitrejša komunikacija
- Delitev skupnih znanj družbe
- Delo kjerkoli kadarkoli

Nove poslovne priložnosti

- Novi informacijski produkti
- Preoblikovanje organizacije

Dostop do stranke

- Prodajne in poprodajne storitve
- Skladnost različnih prodajnih poti
- Samo-postrežba

Management učinkovitosti

- Poslovna transparenca
- Odločanje na podlagi podatkov – poslovna analitika

Digitalna globalizacija

- Integracije podjetij
- Spréminjanje mest odločanja
- Skupne digitalne storitve

- Integracija podatkov in procesov
- Sposobnosti BI

Digitalne sposobnosti

- Integracija IT in poslovanja
- Pripravljanje rešitev



2017